

INHALTSVERZEICHNIS

Vorwort des Herausgebers	V
Vorwort des Verfassers	VII
Inhaltsverzeichnis	IX
Einleitung	1
I. Grundlagen der Entscheidungstheorie	4
1. Einführung	4
2. Die Entscheidungssituation im unilateralen Entscheidungsmodell	5
a. Die Rolle und der Sicherheitsgrad der Erwartungen	7
b. Die Nutzenfunktion und das Bewertungsproblem	9
3. Die Entscheidungssituation im bilateralen Entscheidungsmodell	11
4. Arten von Zwei-Personen-Spielen	13
II. Das Verhandlungsspiel	16
1. Charakterisierung des Verhandlungsspiels	16
2. Theoretische Bausteine für eine Theorie der Verhandlung	19
a. Die Verhandlungssituation	20
aa. Der Verhandlungsgegenstand und das Bewertungsproblem	20
ab. Der Verhandlungsbereich im Nutzenkonzept	23
ac. Der Verhandlungsbereich mit Äquivalenzrelationen	25
ad. Der Verhandlungsbereich mit Anspruchsniveaus	28
b. Die Analyse der Einigung	31
ba. Die Schiedsrichterlösung	32
bb. Die Prozeßlösung	34
bba. Die Konzessionsregeln	38
bbaa. Das Grundmodell mit fixen Konzessionsbeträgen	39
bbab. Das Grundmodell mit Reaktionskoeffizienten	42
bbac. Das Grundmodell mit einem gemeinsamen Maximierungsprinzip	47
bbad. Das Grundmodell mit gegenseitiger Anpassung	53
bbb. Die Anpassungsregeln	54